

พิเศษสุด!

สมัครสมาชิกหรือต่ออายุสมาชิก ภายใน 30 ธันวาคม 2567

รับส่วนลดค่าสมาชิกรวมกันที่จากราคาสมาชิก

ใช้สิทธิ์
ได้ทันที

เมื่อเข้าอบรมหลักสูตรเดือน มกราคม - กุมภาพันธ์ 2568

เมื่อสมัคร/ต่ออายุ 1-5 ปี วารสารเอกสารภาชีอากร

500 - 2,500 บาท

เมื่อสมัคร/ต่ออายุ 1-5 ปี วารสาร HR Society Magazine

300 - 900 บาท

- เงื่อนไข :**
- 1.ใช้สิทธิ์ส่วนลดได้ทั้งหลักสูตร On-site หรือ Online ราคา 3,300 บาทขึ้นไป (ยังไม่รวม VAT)
 - 2.สมัครใหม่/ต่ออายุ วารสารเอกสารภาชีอากร รับส่วนลดค่าสมาชิกรวมกันที่ 500 บาท (จากค่าสมาชิกราคาสมาชิก)
 - 3.สมัครใหม่/ต่ออายุ วารสาร HR Society Magazine รับส่วนลดค่าสมาชิกรวมกันที่ 300 บาท (จากค่าสมาชิกราคาสมาชิก)
 - 4.สมัครใหม่หรือต่ออายุสมาชิกก่อน เพื่อรับส่วนลดค่าสมาชิกรวมกัน
 - 5.1 สมาชิก : 1 ที่นั่ง

Top Case Studies

ธุรกิจนำเข้า-ส่งออก และธุรกิจในตลาดปลอดอากร

เจาะปัญหา VAT 0%, 7% และกรณีไม่เสีย VAT

- ◆ ความแตกต่างระหว่าง VAT 0% , VAT 7% และกรณียกเว้น VAT
- ◆ Case Studies การส่งออกและการนำเข้าสินค้าจะเสีย VAT อย่างไร
- ◆ Case Study การส่งสินค้าหรือให้บริการในเขตปลอดอากร



บรรยายโดย...

อาจารย์รุ่งทิพย์ ธัญวงษ์

วิทยากรผู้เชี่ยวชาญด้านกฎหมายภาษีอากร

อัตราค่าสัมมนา

ราคาสมาชิก (TAX,HR) **4,500** + VAT 315

= 4,815 บาท

บุคคลทั่วไป **5,200** + VAT 364

= 5,564 บาท

(รวมเอกสาร อาหารว่าง ๒ กาแฟ อาหารกลางวัน)

กำหนดการสัมมนา

วันอังคารที่

25

กุมภาพันธ์ 2568

(เวลา 09.00 - 16.30 น.)

ณ โรงแรมโนโวเทล บางนา

(ถ.ศรีนครินทร์) รถไฟฟ้า MRT สถานีศรีอุดม

ทางออกที่ 2 (ห่างจากสถานี 400 เมตร)

Promotion	
หลักสูตรเดือน มกราคม-กุมภาพันธ์ 2568	พิเศษสุด!
จองอบรมล่วงหน้าภายในวันที่ 31 ธันวาคม 2567	จองอบรมตั้งแต่วันที่ 1 ม.ค. - 28 ก.พ. 2568
เข้าอบรมทุกที่นี้ รับส่วนลด 500 บาท	เข้าอบรม 2 ท่าน รับส่วนลด 500 บาท เข้าอบรม 3 ท่าน รับส่วนลด 1,000 บาท *ลดสูงสุดต่อท่าน / ไม่สามารถรวมส่วนลด

เมื่อชำระค่าสัมมนาแล้ว
ไม่ได้รับส่วนลดค่าอบรม ให้ชำระค่าลงทะเบียน Online จาก 4,000 บาท/วัน ขึ้นไป
สำหรับหลักสูตร Online จาก 3,000 บาท/วัน ขึ้นไป (ไม่รวม VAT) / ไม่ได้รับส่วนลด

สำรองที่นั่งได้ที่ Tel. 02-555-0700 กด 1,

081-359-5048, 080-251-9946

Website. www.dst.co.th

Line : @dharmaiseminar

SCAN
เพื่อจองสัมมนา



หัวข้อสัมมนา

1. ความแตกต่างในการเสีย VAT 0%, VAT 7% และไม่เสีย VAT
2. เอกสารหลักฐานที่ใช้ในการนำเข้า-ส่งออก
3. Case Studies การนำเข้า-ส่งออก การให้บริการ ต้องเสีย VAT อย่างไร
 - บริษัทเป็นนายหน้าหาลูกค้าทั้งในไทยและต่างประเทศ
 - นำเครื่องจักรไปซ่อมที่ต่างประเทศแล้วนำกลับเข้ามาในไทย
 - บริษัทต่างประเทศว่าจ้างบริษัทในไทยผลิตสินค้าโดยผลิตแม่พิมพ์ ให้ด้วย
 - ค่า Management ที่บริษัทในไทยจ่ายให้บริษัทต่างประเทศ
 - บริษัทให้เช่าเครื่องจักรในต่างประเทศซึ่งเป็นบริษัทในเครือเดียวกัน
 - ให้บริการอบรมพนักงานกับบริษัทต่างประเทศ ซึ่งสถานที่อบรมมีทั้งในไทยและต่างประเทศ
 - ส่งเครื่องจักรไปให้บริการที่ต่างประเทศ เครื่องจักรชำรุดจ้างบริษัทในประเทศส่งพนักงานไปซ่อมที่ต่างประเทศ
4. Case Studies การนำเข้า-ส่งออกสินค้า จะเสีย VAT อย่างไร
 - ลูกค้าต่างประเทศโอนเงินมัดจำค่าสินค้า
 - ส่งออกแต่ไม่ได้จด VAT
 - การส่งสินค้าโดยผ่านบริษัทขนส่งระหว่างประเทศจะต้องเสียภาษีเมื่อไหร่
 - ขายสินค้าให้บริษัทต่างประเทศแต่ลูกค้าอยู่ในไทยจึงให้บริษัทในไทยส่งสินค้าตรงไปยังลูกค้า
 - ส่งสินค้าให้กับตัวแทนของต่างประเทศในไทยต้องนำส่ง VAT 0% หรือ 7 %
 - โอนสิทธิการนำเข้าให้ลูกค้านำเข้าสินค้าเองต้องเรียกเก็บ VAT จากลูกค้าหรือไม่
 - ซื้อสินค้าจากต่างประเทศให้ลูกค้านำเข้าสินค้าเองจะต้องเสีย VAT อย่างไรจากส่วนต่าง
 - ส่งออกไปต่างประเทศ แต่เรียกเก็บเงินค่าสินค้าเกินกว่ามูลค่าตามใบขนขาออก ส่วนเกินเสีย VAT หรือไม่
 - ลูกค้าส่งสินค้ามาให้บริษัทในไทยซ่อม ซ่อมเสร็จต้องส่งกลับไปยังต่างประเทศ
 - บริษัทไม่มีสินค้าได้จ้างโรงงานผลิตสินค้าให้โดยให้โรงงานส่งตรงไปยังลูกค้า
 - ส่งสินค้าไปให้ลูกค้าทดลองใช้ที่ต่างประเทศลูกค้าพอใจจะซื้อสินค้าตัวเดิม
 - บริษัทส่งสินค้าไปพักไว้ที่โกดังต่างประเทศเมื่อลูกค้าต้องการสินค้าก็จะมารับที่โกดัง
 - ส่งออกสินค้าให้ลูกค้าต่างประเทศ โรงงานผู้ผลิตอยู่ต่างประเทศ แต่ขนส่งผ่านเขตแดนในประเทศ
5. Case Studies การนำเข้า-ส่งออกสินค้าหรือให้บริการในเขตปลอดอากร
 - บริษัทขายสินค้าให้ลูกค้าที่อยู่ EPZ โดยให้ลูกค้านำเข้าสินค้าเอง
 - ให้ลูกค้าที่อยู่ในคลังสินค้าพ่นขนนำสินค้าจากต่างประเทศ
 - กรณีบริษัทเป็นคลังสินค้าพ่นขนขายสินค้าให้กับบริษัทที่อยู่ในเขตฯจะได้ VAT 0 หรือไม่
 - บริษัทส่งมอบสินค้าให้กับลูกค้าของบริษัทในเขต EFZ ที่อยู่นอกเขตปลอดอากร
 - ผู้ซื้อได้รับสิทธิยกเว้นอากรขาเข้า ผู้ขายต้องเรียกเก็บ VAT 0%หรือ VAT 7%
 - การนำเข้าสินค้าของบริษัทที่อยู่ต่างประเทศปลอดอากร
 - บริษัท EFZ ขายสินค้าให้กับบริษัทที่อยู่ในเขตอุตสาหกรรมแต่ให้ส่งสินค้าให้กับบริษัทภายนอก
 - บริษัทซื้อสินค้ากับบริษัทที่อยู่นอกเขตฯ โดยให้ผู้ขายเป็นผู้นำเข้าไปเก็บในโรงพักสินค้าที่อยู่ในเขตฯ
 - บริษัทในเขตฯให้ลูกค้าที่อยู่นอกเขตฯเป็นผู้นำของเข้า
 - ส่งสินค้าให้กับลูกค้าที่อยู่ในเขตปลอดอากรเดียวกัน
 - บริษัทตั้งอยู่ในเขตซื้อสินค้าในประเทศแต่บริษัทในประเทศส่งให้บริษัทต่างประเทศส่งให้บริษัทในเขตโดยตรง
 - นำสินค้ามาพักไว้ที่โรงพักสินค้าในเขตปลอดอากรแล้วนำมาขายหรือเก็บไว้นอกเขต
 - นำเข้าสินค้าจากต่างประเทศผ่านเข้าไปในเขตปลอดอากรเพื่อส่งต่อไปให้บริการต่างประเทศ
6. ปัญหาในกำกับภาษี ใบเพิ่มหนี้ ใบลดหนี้ การลงรายการภาษี และการเฉลี่ยภาษีซื้อ
 - ใบกำกับภาษีจากต่างประเทศโดยมี VAT จะนำมาขอคืนหรือจะนำมาลงรายการจ่าย
 - ใบลดหนี้หรือใบเพิ่มหนี้จากบริษัทต่างประเทศจะนำมาลดยอดหรือเพิ่มยอดในระบบ VAT ได้หรือไม่
 - การลงรายการภาษีกรณีทั้ง VAT 0% , VAT 7% และไม่เสียภาษีมูลค่าเพิ่ม
 - วิธีการเฉลี่ยภาษีซื้อ กรณีได้รับใบกำกับภาษีที่ใช้ทั้งกิจการ VAT และ Non VAT
7. Case Studies ปัญหาการให้บริการจาก Shipping
 - เอกสารที่ต้องมีในกรณีจ้าง Shipping สินค้าให้เพื่อจะได้สิทธิเสีย VAT 0%
 - Shipping รับจ้างขนส่งสินค้าหลายบริษัทโดยในขบวนมีชื่อหลายบริษัทจะได้สิทธิเสีย VAT 0% หรือไม่
 - Shipping ไม่สามารถนำสินค้าออกมาจากศุลกากรได้ ต้องเสีย VAT เมื่อใด
 - สินค้าหายระหว่างทางใครเป็นคนรับผิดชอบและเสีย VAT อย่างไร
 - ส่งสินค้าออกไปต่างประเทศโดยผ่านผู้ให้บริการขนส่งระหว่างประเทศได้ต้องเสีย VAT 0% หรือไม่ ถ้าไม่ได้ทำอย่างไร
 - ปัญหาเกี่ยวกับ VAT กรณีรายการสินค้าในใบขนไม่ตรงกับใบสั่งซื้อ พร้อมวิธีการแก้ไข

เงื่อนไขของผู้ที่เข้าไม่ผู้ทำบัญชี

1. นำบัตรประจำตัวประชาชนมาแสดง ณ จุดลงทะเบียน
2. ผู้ที่นับชั่วโมงต้องเข้ารับการอบรมด้วยตัวเอง ไม่สามารถให้ผู้อื่นเข้าอบรมแทนได้
3. บริษัทฯ ปิดรับลงทะเบียนเวลา 09.00 น. โดยไม่อนุโลมทุกกรณี
4. บริษัทจะออกหนังสือรับรองมาจำนวนชั่วโมงที่เข้าอบรมจริง

ยิ่งอบรมมาก ยิ่งเสียภาษีน้อย ค่าอบรมสามารถลงรายจ่ายได้เพื่อบันทึกถึง 200%

สำรองที่นั่งได้ที่ Tel. 02-555-0700 กด 1, 081-359-5048, 080-251-9946 Website. www.dst.co.th