



เทคนิค

การดำเนินการ **เรื่องนี้** และ **ลูกหนี้** ที่มีปัญหา

ปัจจุบันสภาพเศรษฐกิจของแพง เมื่อลูกหนี้ขาดชำระหนี้ให้กับเจ้าหนี้
ทำให้เรียกเก็บหนี้ยากขึ้น ทำให้ต้องมีการติดตามหนี้เกิดขึ้น ก่อนเป็นหนี้สูญ

- ผลกระทบ...ของพระราชบัญญัติการทวงถามหนี้ และกฎหมายการค้าประกัน
- การดำเนินการทางกฎหมายกับ ลูกหนี้ผิดนัดชำระหนี้ เป็นการติดตามหนี้ก่อนฟ้องร้องคดี
- เทคนิคการพิจารณาคุณสมบัติของลูกหนี้เพื่อให้เครดิตการค้า
- เทคนิคการพิจารณาคุณสมบัติของลูกหนี้เพื่อให้เครดิตการค้า
- การแปลงหนี้ใหม่ และการประนีประนอมหนี้

ปัจจุบันสภาพเศรษฐกิจของแพง เมื่อลูกหนี้ขาดชำระหนี้ให้กับเจ้าหนี้
ทำให้เรียกเก็บหนี้ยากขึ้น ทำให้ต้องมีการติดตามหนี้เกิดขึ้น ก่อนเป็นหนี้สูญ **50%**

หลักสูตรนี้เหมาะสำหรับ

- เจ้าหน้าที่ตามหนี้
- เจ้าหน้าที่บริหารหนี้
- ผู้มีหน้าที่ทำนิติกรรมสัญญา
- เจ้าหน้าที่การเงิน
- นิติกร
- ผู้สนใจ
- เจ้าหน้าที่บัญชีลูกหนี้
- ผู้บริหารผู้มีหน้าที่กำกับดูแลต้นทุน

กำหนดการอบรม

วันอังคารที่ 20 พฤษภาคม 2568

(เวลา 09.00 - 16.00) ณ ห้องอบรม

โรงแรมดิเอ็มเมอรัลด์

รถไฟฟ้าใต้ดิน MRT สถานีห้วยขวาง
ทางออกที่ 3 (ห่างจากสถานี 400 เมตร)

อัตราค่าอบรม

สมาชิก (Tax, HR)

4,000 + VAT 280 = 4,280 บาท

บุคคลทั่วไป

4,700 + VAT 329 = 5,029 บาท

(รวมเอกสาร อาหารว่าง ชา กาแฟ อาหารกลางวัน)

หัวข้ออบรม

1. เทคนิคการพิจารณาคุณสมบัติของลูกหนี้เพื่อให้เครดิตทางการค้า การพิจารณาวงเงินและวงเงินการให้เครดิต
 - บุคคลธรรมดา
 - ห้างหุ้นส่วนสามัญ
 - ห้างหุ้นส่วนสามัญนิติบุคคล
 - ห้างหุ้นส่วนจำกัด
 - บริษัทจำกัด
 - บริษัทมหาชน
2. การทำสัญญาผูกพันลูกหนี้อย่างรัดกุมและชอบด้วยกฎหมาย (ผู้ไม่รู้กฎหมายก็เข้าใจง่าย)
 - ข้อพิจารณาในการกำหนดตัวลูกหนี้ก่อนทำสัญญา
 - รายการสำคัญที่ควรมีในสัญญา
 - ข้อควรระวังในการทำสัญญา
 - การเพิ่มหลักประกันในสัญญา
 - ผู้มีอำนาจการลงนามในสัญญา
 - เทคนิคการมอบอำนาจ
 - อารมณ์แสดงปฏิกิริยาในสัญญา
 - ข้อควรระวังในการปฏิบัติตามกฎหมายเรื่องหนี้ “มูลหนี้” สำหรับเจ้าหนี้และลูกหนี้
 - เทคนิคการเพิ่มลูกหนี้ (ผู้รับผิดชอบหนี้) ทางการค้า
3. เทคนิคการทวงหนี้ประเภทต่างๆ เพื่อให้องค์กรได้ประโยชน์สูงสุดในการ “ติดตามหนี้”
 - เทคนิคการเพิ่มทรัพย์สินให้แก่ลูกหนี้
 - เทคนิคการรับโอนหนี้
 - เทคนิคการทวงกลับหนี้
 - เทคนิคการรับสภาพหนี้
 - กรณีลูกหนี้ไม่ชำระหนี้
 - เทคนิคการแปลงหนี้ใหม่
 - เทคนิคการประนีประนอมหนี้
4. ลักษณะของหนี้ประเภทต่างๆ
 - หนี้ที่กำหนดเวลาชำระ
 - ลูกหนี้ปิดกิจการ / ลูกหนี้ล้มละลาย
 - หนี้ที่ลูกหนี้ปฏิเสธการชำระหนี้
 - เอกสารการเรียกชำระหนี้สูญหายหรือไม่สมบูรณ์
 - หนี้สินที่มีการกำหนดระยะเวลาชำระคืน
5. การดำเนินการทางกฎหมายกับลูกหนี้ที่ผิดนัดชำระหนี้
 - การดำเนินการเมื่อถึงกำหนดการชำระ “หนี้”
 - ความสำคัญของ “การผิดนัด” และ “การผิดเวลาชำระหนี้” ที่มีผลกระทบทางกฎหมาย
 - เทคนิคการออกหนังสือ “ทวงหนี้”
 - การรวบรวมเอกสารหลักฐานและการตรวจสอบความถูกต้องเพื่อเรียกร้องให้ “ชำระหนี้”
 - ข้อควรระวังในการติดตามทวงถามหนี้ให้ถูกต้องตามกฎหมาย
6. การดำเนินการทางกฎหมายกรณีลูกหนี้ตามสัญญาประเภทต่างๆ หนี้การค้าตามสัญญาซื้อขาย บริการเช่าซื้อ กู้ยืมเงิน และบัตรเครดิต ฯลฯ
 - กรณีชำระหนี้ค่าสินค้าและบริการด้วย “เช็ค” “เช็คค่าประกัน” แล้วเช็คแดง
 - เทคนิคการจัดทวงกับ “ลูกหนี้ประเภทขอมีปัญหา” หรือ “เจ้าหนี้เจ้าปัญหา”
7. สิ่งที่ต้องระวังในการฟ้องร้องลูกหนี้
 - มูลหนี้
 - อายุความในการฟ้องคดีแพ่งและอาญา
 - เอกสารหลักฐานในการฟ้องร้อง
 - ความรับผิดชอบแพ่งและอาญาของลูกหนี้ทั้งบุคคลธรรมดาและนิติบุคคล
 - กรณีที่ไม่ควรฟ้องลูกหนี้ เช่น ลูกหนี้ที่ไม่มีทรัพย์สิน
 - การดำเนินคดีอาญากับลูกหนี้ที่มีปัญหาต้องมีการดำเนินการอย่างไบบ้างทั้งบุคคลธรรมดาและนิติบุคคล
 - เทคนิคการบังคับคดี
8. ความรับผิดชอบของผู้ค้ำประกันและการติดตามหนี้จากผู้ค้ำประกัน

วิทยากรผู้ทรงคุณวุฒิ

วิทยากร

บรรยายชัดเจน เข้าใจง่าย สำหรับผู้ที่ไม่ได้เป็นนักกฎหมาย
วิทยากรบรรยายพิเศษให้กับมหาวิทยาลัยภาครัฐและเอกชนองค์กรธุรกิจชั้นนำ

ยิ่งอบรมมาก ยิ่งเสียกายน้อย ค่าอบรมสามารถลงรายจ่ายได้เพิ่มขึ้นถึง 200%

ดูรายละเอียดหลักสูตรเพิ่มเติมได้ที่ www.dst.co.th สำรองที่นั่ง TEL 02-555-0700 กด 1, 02-587-6860-64