

รับส่วนลดค่าอบรม
เพิ่มทันที จากราคาสมาชิก

เมื่อสมัครหรือต่ออายุ 1-5 ปี

ภายในวันที่ 1 - 30 กันยายน 2568

วารสารเอกสารภาชีอากร

รับส่วนลดเพิ่ม

500-2,500 บาท

วารสาร HR Society Magazine

รับส่วนลดเพิ่ม

300-900 บาท

- เงื่อนไข :
- ใช้สิทธิส่วนลดได้ทั้งหลักสูตร Onsite หรือ Online ราคา 3,300 บาทขึ้นไป (ยังไม่รวม VAT) ที่จัดในเดือนกันยายน-ธันวาคม 2568
 - สมัครใหม่/ต่ออายุ วารสารเอกสารภาชีอากร รับส่วนลดค่าอบรมเพิ่มทันที 500 บาท (จากค่าอบรมราคาสมาชิก) ต่อ 1 ที่นั่ง
 - สมัครใหม่/ต่ออายุ วารสาร HR Society Magazine รับส่วนลดค่าอบรมเพิ่มทันที 300 บาท (จากค่าอบรมราคาสมาชิก) ต่อ 1 ที่นั่ง
 - สมัครใหม่หรือต่ออายุสมาชิกก่อน เพื่อรับส่วนลดค่าอบรม

สแกน QR Code สมัคร/ต่ออายุสมาชิก



DHARMNITI
BOOK STORE

ซื้อหนังสือครบ

1,000.-

รับส่วนลดค่าหนังสือ

100.-

ซื้อหนังสือครบ

2,000.-

รับส่วนลดค่าหนังสือ
และกระเป๋า

100.-

+



Canvas Bag 1 ใบ มูลค่า 350.-

ขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงของแคมเปญโดยไม่แจ้งให้ทราบล่วงหน้า

สแกน QR Code เพื่อดูรายการหนังสือเพิ่มเติม

www.dharmnitibook.com





SCAN เพื่อจองสัมมนา

หลักสูตร ใหม่!! ปี 2568

กลยุทธ์การบริหารสภาพคล่องและเงินสด สำหรับนักบัญชีมืออาชีพ

Intelligent Business Finance : Capital, Receivables, and Inventory Management

หลักการและเหตุผล

การบริหารสภาพคล่องและกระแสเงินสดเชิงกลยุทธ์ มุ่งเน้นการพัฒนาทักษะและความเชี่ยวชาญในการบริหารองค์ประกอบสำคัญที่ส่งผลโดยตรงต่อสภาพคล่องทางการเงินขององค์กร ในยุคที่เศรษฐกิจผันผวนและการแข่งขันทวีความรุนแรง การบริหารเงินทุนหมุนเวียน ลูกหนี้การค้า และสินค้าคงคลังอย่างมีประสิทธิภาพ คือ กุญแจสำคัญสู่ความอยู่รอดและความได้เปรียบทางธุรกิจผู้เข้าอบรมจะได้เรียนรู้ทั้งภาคทฤษฎีและเครื่องมือปฏิบัติ จากการวางนโยบายสินเชื่อ การวิเคราะห์ตามหลัก 5'C และ Z-Score ไปจนถึงการกำหนดยอดเงินสดที่เหมาะสมด้วยโมเดล Baumol, Miller-Orr และ Stone การใช้ Balance Fraction Approach และเทคนิค EOQ ในการบริหารสินค้าคงคลังจะช่วยสร้างสมดุลระหว่างต้นทุนและการบริการลูกค้า พร้อมเพิ่มประสิทธิภาพวงจรเงินสดหลักสูตรครอบคลุมทั้งการวิเคราะห์อัตราส่วนทางการเงิน การจัดทำงบประมาณเงินสด และการบริหารจังหวะการรับและจ่ายเงินให้สอดคล้องกัน ผู้บริหารจะสามารถมองเห็นความเชื่อมโยงระหว่างเงินทุนหมุนเวียน สุทธิ การบริหารลูกหนี้ และการจัดการสินค้าคงคลัง เพื่อตัดสินใจเชิงกลยุทธ์ที่สร้างความสมดุลระหว่างผลตอบแทนและความเสี่ยงได้อย่างมืออาชีพ

กำหนดการสัมมนา

วันจันทร์ ที่ 22 และ วันอังคาร ที่ 23 กันยายน 2568

เวลา 09.00 – 16.30 น.

ณ โรงแรมอินเตอร์คอนติเนนตัล กรุงเทพฯ

(ฝั่งตึกซอลิเดย์ อินน์)

(ถ.เพลินจิต) รถไฟฟ้า BTS สถานีชิดลม ทางออกที่ 6

อัตราค่าสัมมนา

สมาชิก (Tax, HR)

ท่านละ 10,000 + VAT 700 = 10,700 บาท

บุคคลทั่วไป

ท่านละ 12,000 + VAT 840 = 12,840 บาท

(รวมเอกสาร ขา กาแฟ อาหารว่าง อาหารกลางวัน)

(ณ ห้องอาหาร Ginger ss.ฮอลิเดย์อินน์)



อาจารย์รณเดช มหโกโคย

ที่ปรึกษากรรมการสมาคมส่งเสริมลงทุนไทย

ที่ปรึกษาทางการเงินและการลงทุน

Chairman of Audit Committee บริษัทเอกชนชั้นนำ

ยังอบรมมาก ยิ่งเสียภาษีน้อย ค่าอบรมสามารถลงรายจ่ายได้เพิ่มขึ้นถึง 200%

สำรองที่นั่งได้ที่ Tel. 02-555-0700 กด 1, 080-251-9946, 086-378-8470 Website. www.dst.co.th

การบริหารสภาพคล่องเงิน ทุนหมุนเวียนและเงินสด

1. ความหมายและความสำคัญของสภาพคล่อง
2. องค์ประกอบและหลักการบริหารสภาพคล่อง
3. แหล่งที่มาและการใช้ไปของเงินสด
4. การบริหารเงินทุนหมุนเวียน
5. นโยบายการลงทุนและจัดหาเงินทุน
สำหรับเงินทุนหมุนเวียน
6. การบริหารเงินสด
7. วงจรเงินสดและการบริหารวงจรเงินสด
8. การกำหนดยอดเงินสดคงเหลือที่เหมาะสม
 - 8.1 Baumol Model
 - 8.2 The Miller-Orr Model
 - 8.3 The Stone Model
9. การบริหารกระแสเงินสดให้สอดคล้องกัน
(Cash Flow Synchronization)
10. ความแตกต่างระหว่างงบประมาณเงินสด
และงบกระแสเงินสด
11. ตัวอย่างการจัดทำงบประมาณเงินสด
12. ความสัมพันธ์ของเงินทุนหมุนเวียนสุทธิ
เงินทุนหมุนเวียนดำเนินงานและ
ดุลสภาพคล่องสุทธิ
13. ตัวชี้วัดสภาพคล่อง

การบริหารสภาพคล่องลูกหนี้การค้า ค้าและสินค้าคงคลัง

1. หลักการบริหารลูกหนี้การค้า
2. นโยบายสินเชื่อ
3. ขั้นตอนและข้อมูลเพื่อการพิจารณาสินเชื่อ
4. อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญในการ
วิเคราะห์สินเชื่อ
5. เกณฑ์การวิเคราะห์สินเชื่อตามหลัก 5'C
 - 5.1 จิตใจและพฤติกรรมของลูกค้า
 - 5.2 ความสามารถในการชำระหนี้
 - 5.3 ทุนประกอบการ
 - 5.4 หลักประกัน
 - 5.5 สภาพการณ์โดยทั่วไป
6. การประยุกต์ใช้ Z Score ในการประเมินความ
เสี่ยงในการให้เครดิต
7. เครื่องมือสำหรับการควบคุมดูแลลูกหนี้การค้า
 - 7.1 ระยะเวลาเรียกเก็บหนี้
 - 7.2 งบแยกอายุหนี้
 - 7.3 รูปแบบการจ่ายชำระหนี้
 - 7.4 การวิเคราะห์รายการลูกหนี้
8. การกำหนดวงเงินและระยะเวลาให้สินเชื่อ
9. แนวคิดการกำหนดและปรับปรุงนโยบายสินเชื่อ
10. การผิณัดชำระหนี้และการเร่งเรียกเก็บหนี้
11. มูลเหตุที่ต้องบริหารสินค้าคงคลัง
12. ปัจจัยที่กำหนดขนาดของสินค้าคงคลัง
13. เทคนิคการบริหารสินค้าคงคลัง
14. หลักการบริหารสินค้าคงคลัง
15. ต้นทุนเกี่ยวกับการบริหารสินค้าคงคลัง
16. ปริมาณการสั่งซื้อที่ประหยัดที่สุด (EOQ)
17. จุดสั่งซื้อซ้ำและระดับสินค้าเพื่อความปลอดภัย
18. การติดตามและประเมินการบริหารสินค้าคงคลัง
19. Balance Fraction Approach
20. คุณธรรม จริยธรรม และจรรยาบรรณของผู้
ประกอบวิชาชีพบัญชี